

SEMINARIO ONLINE



Presentaciones Efectivas

INICIO: Lunes 17 de enero
9:30 a 11:30 hrs.



Presentaciones Efectivas

Objetivos del programa

Desarrollar habilidades de presentación es hoy una necesidad, pues los profesionales requieren de habilidades que les permitan informar de proyectos e ideas, así como persuadir.

Para ello, proponemos el siguiente programa de Presentaciones de Alto Impacto, modelo ecléctico que combina técnicas de la PNL y Coaching.

A través de prácticas experienciales y ejercicios de los participantes, con feedback inmediato, este taller busca empoderar a sus participantes en estrategias individuales de cambio, cuyos resultados asombrarán a quienes cumplan a cabalidad las 3 etapas por las cuales debe pasar un presentador: Ser y parecer creíble, ser y parecer un experto y luego convertirse en un Presentador de Alto Impacto

Al finalizar el seminario los participantes estarán en condiciones de:

Analizar los principios de una Presentación de Alto Impacto identificando los cinco factores que influyen en la presentación y contrastándolos con el diagnóstico filmado.

Identificar los tres canales de comunicación con la audiencia para adaptar el lenguaje a la audiencia y diseñar un guion para realizar un discurso y la congruencia cuerpo-emoción-voz por medio del diagnóstico filmado para reconocer las incongruencias que aún persisten.

Al finalizar el seminario los participantes estarán en condiciones de analizar las claves de una presentación efectiva reconociendo la importancia de la corporalidad del presentador y del lenguaje usado de acuerdo a la audiencia a la que se enfrenta.

Contenido

Ser y Parecer Creíble

- Diagnóstico inicial
- ¿Qué es lo que más atrae y molesta de un presentador?
- Las claves de la autoconfianza
- Cómo proyectar esa confianza
- Análisis de casos
- Videos de reflexión grupal e individual

Ser y Parecer un Experto

- Que su voz suene como la de un experto
- Que su cuerpo confirme que lo eres
- Responda preguntas como un entendido
- Maneje las objeciones de la audiencia
- Análisis de casos
- Videos de reflexión grupal e individual

Ser y Parecer un Presentador Profesional

- La estructura de una presentación: Modelo CVB
- Ahora arme el guion
- Tips para después de una presentación
- Análisis de casos

Relator



Andrés Cantón

Consultor con 30 años de experiencia, Conferencista, Escritor, Divulgador Científico, Periodista, Coach, Master en PNL, Diplomado en Neuromarketing, Facilitador de la metodología LEGO Serious Play, Diplomado en Neurociencia del Cambio.

Más de 300 empresas entrenadas en PNL, Neuroventas, Equipos Colaborativos, Liderazgo Samurai, Presentaciones de Alto Impacto, entre otros. Por 11 años y hasta la fecha, Relator de ICARE. Ha trabajado como Consultor Asociado en PwC Chile, PwC Colombia, Deloitte, Fundación Chile, Ernst & Young University, entre otros.

Información e inscripciones

Fecha de inicio	Lunes 17 de enero de 2022
Fecha de término	Jueves 20 de enero de 2022
Días	Lunes a jueves
Horario	9:30 a 11:30 hrs.
Duración	8 horas (4 sesiones de 2 horas cada una)
Modalidad	Online
Valor general	\$166.000
Valor Socios de ICARE	\$125.000
Descuentos	15% de descuento por 5 o más inscripciones

INSCRÍBASE AQUÍ

INSCRIPCIONES:

Capacitación ICARE Ltda.

RUT: 76.619.580-6

Teléfonos: 22280 5311 – 22280 5329

Email: seminarios@icare.cl